

Proposta Comercial



Ajudando empresas a transformarem digitalmente os seus negócios com expertise global.

Preparado para:

SERVICO NACIONAL DE APRENDIZAGEM COMERCIAL SENAC

Aos Cuidados:

Claudia Valeria do Nascimento

8/2/2026

Contratada: NOVENTIQ INTERNATIONAL BRASIL COMERCIO E LICENCIAMENTO DE SOFTWARE LTDA
Avenida Francisco Matarazzo, 1705 - Portão B1 - Água Branca
CEP: 05.001-200 - São Paulo/ SP
CNPJ: 19.509.519/0001-28
IE: 118.190.735.116

Account Manager Surya Rebello

Contato: Claudia Valeria do Nascimento
Gerência de Desenvolvimento

Contratante: SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAGEM COMERCIAL SENAC
ENDEREÇO: R DR. VILA NOVA - 228 - TERREO E 7 AO 10 AND
CEP: 01.222-903 - CIDADE: SAO PAULO - ESTADO: SP
CNPJ: 03.709.814/0001-98
IE:

Contrato: 0

Proposta é válida até o dia: 30 dias

DUNS NOVENTIQ
Numeração: 914762310

Validação QR Co



Sobre a Noventiq

A Noventiq (Noventiq Holdings plc) é uma provedora global líder na prestação de soluções e serviços em transformação digital e segurança cibernética, com sede e ações listadas em Londres. A empresa permite, facilita e acelera a transformação digital para os negócios de seus clientes, conectando mais de 80.000 organizações de todos os setores com uma vasta seleção dos melhores fornecedores de TI, juntamente com seus próprios serviços e soluções.

Com um faturamento de 1,9 bilhões de dólares no ano fiscal e 2024, a Noventiq é atualmente uma das empresas que mais crescem no setor. Em outubro de 2021, a Noventiq Holdings plc obteve sua listagem primária na Bolsa de Valores de Londres (LSE:NVIQ). O crescimento da Noventiq é sustentado por sua estratégia tridimensional para expandir seus mercados, portfólio e canais de vendas. A estratégia é apoiada pela abordagem ativa da Noventiq para fusões e aquisições, permitindo que a empresa aproveite a consolidação em andamento no setor: veja as empresas adquiridas pela Noventiq.

Os 6.400 funcionários da Noventiq trabalham em quase 60 países na Ásia, América Latina, Europa, Oriente Médio e África — mercados que possuem potencial de crescimento significativo.

Números da empresa



No centro da Transformação Digital, entregamos soluções e serviços exclusivos para nossos clientes

Com presença global, com Foco em negócios e resultados em mercados emergentes

E com uma combinação única de escala, competências e ofertas

100s

de fabricantes, cobrindo todo os aspectos da transformação digital

80k

Clientes B2B experimentando a transformação digital

\$1.9b

Receita Bruta no FY24

R&D

Para produtos complementares, incluindo IA

c.60

Países onde estamos presentes

Londres

Sede da organização, incorporada nas Ilhas Cayman

c.30

Anos de experiência no mercado de TI

11

Centros de Delivery 24 horas, atendendo clientes em seus idiomas nativos

Completo portfólio

De soluções de transformação digital para todas as organizações

Todos os métodos de compra

São apoiados por nossos sistemas e nossa organização

c.6.4k

Colaboradores, técnicos e desenvolvedores entregando valor a nosso clientes

14

Aquisições recentes,, de forma a expandir competências e garantir alinhamento com clientes

Princípios de negócios



1. Liderança

Queremos ser o nº1 nas principais linhas do nosso negócio



2. Abordagem focada no cliente

O sucesso da equipe é o sucesso de todos. Somos uma equipe global e promovemos parcerias de longo prazo com nossos funcionários.



3. Pessoas são o núcleo do nosso negócio

Parceria honesta e baseada em confiança com nossos clientes



4. Inovação

Estamos atentos às tecnologias de ponta e projetos inovadores



5. Negócio responsável

Apoiamos o uso sustentável de recursos e estilo de vida saudável

INFORMAÇÃO CONFIDENCIAL

As informações contidas neste documento foram preparadas para serem utilizadas no contexto desta proposta e são de propriedade da Noventiq. Não devem ser utilizadas como modelo ou precedente em nenhuma situação fora deste documento. Deverão ser consideradas e tratadas, para todos os propósitos, como informação confidencial e permanecerão de exclusiva propriedade da NOVENTIQ ("Informação Confidencial").

Esta proposta foi desenvolvida em resposta a uma solicitação expressa do grupo/empresa

**SERVICO
NACIONAL DE
APRENDIZAGEM
COMERCIAL SENAC**

A utilização ou discussão deste documento fora do âmbito do processo de oferta e aceitação dos produtos e serviços aqui mencionados, bem como a reprodução, distribuição ou comunicação do seu conteúdo por qualquer meio, é expressamente proibida sem o consentimento escrito da NOVENTIQ.

Todos os esforços foram feitos na preparação deste documento para garantir que as informações apresentadas estejam corretas no momento da impressão. As partes envolvidas neste projeto não assumem qualquer responsabilidade por erros que possam surgir na aplicação desta informação em um contexto diferente do projeto para o qual foi elaborado.

A NOVENTIQ reserva-se o direito de tomar as medidas que julgar necessárias de acordo com as leis nacionais e internacionais se considerar que o acordo foi quebrado e se os motivos ou danos em questão puderem afetar sua imagem ou reputação.

PROTEÇÃO DE DADOS

De acordo com o que define a Lei e outros regulamentos concordantes através dos quais se estabelecem disposições gerais sobre habeas data e se regulamenta o tratamento de informações que contenham dados pessoais, a NOVENTIQ coloca à sua disposição a política de dados, disponível no site <https://noventiq.com.br/politica-de-protecao-de-dados>

Durante a execução do serviço, cada parte pode coletar, armazenar e usar várias categorias de dados pessoais, incluindo o nome, título, assinatura, número de telefone, endereço de e-mail relacionado aos representantes, funcionários, agentes ou outras pessoas da outra parte que representam esta parte. Os dados podem ser coletados da outra parte ou diretamente do titular dos dados. O tratamento dos dados pessoais dos interessados acima mencionados é necessário para permitir a execução do serviço oferecido pela Noventiq.

A fim de garantir informações oportunas, transparentes e significativas dos titulares de dados, conforme exigido pela lei de proteção de dados aplicável, cada parte irá elaborar e será responsável pelo conteúdo de seu próprio aviso informativo sobre o processamento de dados pessoais que realiza em relação aos representantes/funcionários da outra parte e/ou outras pessoas que a representem.

É importante que as informações pessoais processadas por cada parte sejam precisas e atuais. Cada parte manterá a outra parte informada se houver alguma alteração em relação aos dados pessoais processados de acordo com o quanto acima, na medida em que a informação seja relevante para a prestação do serviço.

INTEGRIDADE COMERCIAL

A Noventiq está comprometida em conduzir seus negócios de forma transparente e de acordo com os mais altos padrões éticos. Isso significa que a Noventiq deve sempre conduzir seus negócios em estrita conformidade com as leis e regulamentações aplicáveis, incluindo aquelas relacionadas a suborno, corrupção, lavagem de dinheiro, financiamento do terrorismo e restrições e sanções comerciais.

Nesse sentido, espera que os seus clientes analisem, compreendam e cumpram, no âmbito da sua relação com a Noventiq, as práticas e obrigações estabelecidas nas leis anticorrupção aplicáveis e que cumpra o disposto no Código de Ética e Compliance Corporativo, a Política NOVENTIQ Anticorrupção disponível no seguinte <https://noventiq.com.br/sobre-a-empresa/codigo-de-conduta-the-noventiq-way> e dos fabricantes dos produtos relacionados aos projetos ou transações em que irão operar, ainda que separadamente.

O Cliente informará a Noventiq caso tenha conhecimento ou suspeite de qualquer conduta de sua parte ou de algum de seus funcionários (próprios ou da NOVENTIQ) que viole ou possa violar qualquer disposição das leis anticorrupção aplicáveis, utilizando o canal de denúncia confidencial disponível em www.noventiq.com/speakup

MODALIDADE DE CONTRATAÇÃO COM A MICROSOFT

- ☐ Open Value (OV): Recomendado para empresas de pequeno e médio porte (de 5 a 499 licenças), permite o uso de serviços de nuvem e licenças de software. Licença perpétua, Software Assurance incluso durante o período contratual e possibilidade de aquisição de novos softwares pelo cliente.
- ☐ Open Value Subscription (OVS): Recomendado para empresas de pequeno e médio porte (de 5 a 499 licenças), permite o uso de serviços de nuvem e licenças de software. Licença não perpétua, Software Assurance incluso durante o período contratual. Tem por condição a padronização de todo o ambiente de TI do Cliente com pelo menos um dos Produtos de Plataforma (Office, Atualização de Windows Professional, Core ou Enterprise CAL).
- ☐ Microsoft Enterprise Agreement (EA): Oferece o melhor valor às empresas com pelo menos 500 dispositivos e/ou usuários, além da possibilidade de compra de serviços de nuvem e licenças de software (Office, Windows, Core, Enterprise CAL) sob um único contrato. Cobertura de Software Assurance para todos os produtos do contrato. Tem por condição a padronização de todo o ambiente de TI do Cliente por 3 anos, oferece descontos por volume.
- ☐ Enterprise Agreement Subscription (EAS): Oferece descontos por volume a empresas com pelo menos 500 dispositivos e/ou usuários, tendo como preferência a aquisição de licença não-perpétua. Tem por condição a padronização de todo o ambiente de TI do Cliente por 3 anos. Permite a compra de serviços de nuvem e licenças de software (Office, Windows, Core, Enterprise CAL). Com maior flexibilidade, permite a redução do número de licenças anualmente.
- ☒ Enrollment for Education Solutions (EES): Disponível apenas para instituições acadêmicas qualificadas. Tem por condição a padronização de todo o ambiente de TI por 1 ou 3 anos e oferece descontos por volume. Permite a compra de serviços de nuvem e licenças de software sob um único contrato.
- ☐ Server and Cloud Enrollment (SCE): Permite que os clientes padronizem uma ou mais das quatro tecnologias de servidor e nuvem da Microsoft através de um compromisso de sua base instalada, facilitando seu gerenciamento. Tem por condição a padronização de todo o ambiente de TI por 3 anos. Licenças perpétuas com opção de aquisição de Software Assurance, acesso ao Azure.
- ☐ Microsoft Products and Services Agreement (MPSA): Licença perpétua e desnecessidade de padronização. Permite a compra de serviços de nuvem, licenças de software (Office, Windows, Core, Enterprise CAL) e Software Assurance. Categoriza os softwares em três pools: (i) Aplicativos: incluindo Office, Visio, Project e Microsoft Visual Studio; (ii) Sistemas: incluindo Windows; e (iii) Servidores: incluindo Microsoft Exchange, Microsoft SQL e Windows Server. Aquisição com base em pontuação anual, sem pontuação mínima no 1º ano. Nos demais anos, o cliente deve atingir o mínimo de 500 pontos para receber os descontos desta modalidade e poder realizar novas compras.
- ☐ O CSP (Cloud Solution Provider) é um programa que permite obter soluções Microsoft Cloud (incluindo o Office 365) de maneira mais flexível e transparente, tornando possível agregar serviços de suporte especializado em todas as soluções e pagar apenas pelo que usar. O prazo de vigência inicial deste Contrato é de 12 (doze) meses, sendo prorrogado automaticamente por igual período, sem limitação. Contudo, não garantimos a manutenção dos preços dos produtos, pois podem ser alterados pelo fabricante.
- ☐ Select Plus: Disponível apenas para organizações governamentais. Contrato único, o qual nunca expira para compras transacionais, proporcionando mais flexibilidade e eliminando a necessidade de renegociar e renovar as a cada três anos. As compras Select Plus estão associadas a um único contrato e permitem compras para suas afiliadas, além de relatórios unificados para toda a organização. Permite a aquisição de Software Assurance.

PREÇO

Detalhamento das Licenças de Software e Valores Brutos:

Part Number	Produto	Qtde	Vlr. Unit. R\$	Vlr. Total R\$
M6K-00001	O365 A1 Edu Sub Per User	1003897	-	-
3R3-00001	Entra ID P1 Edu Sub Per User	1862	42.61	79,343.57
FTG-00001	Defender O365 P2 Edu Sub Per User	1212	170.00	206,043.19
AAD-38400	M365 A5 Unified Edu Sub Per User	30541	615.70	18,804,155.26
AAD-38405	M365 A5 Unified Edu Sub Student Use Benefit Per User	1221640	-	-
M6K-00001	O365 A1 Edu Sub Per User	12401	-	-
3R3-00001	Entra ID P1 Edu Sub Per User	2088	42.61	88,973.88
AAD-38391	M365 A3 Unified Edu Sub Per User	10026	310.87	3,116,829.53
AAD-38397	M365 A3 Unified Edu Sub Student Use Benefit Per User	401040	-	-
PYS-00001	Purview Suite Edu Sub Per User	115	183.22	21,070.79
AAU-89322	M365 Copilot Edu Sub Add-on	1585	1,275.33	2,021,400.46
RMT-00007	Phone Resource Account Edu Sub Phone System Virtual User	30	-	-
V9I-00001	Teams Rooms Pro Edu Sub Per Device	19	1,236.05	23,484.86
2ZA-00002	Minecraft Education - Edu Sub Per User	1065	29.45	31,368.78
NK5-00001	Power BI Pro Edu Sub Per User	1340	162.28	217,457.86
7MA-00001	Planner & Project P3 Edu Sub Per User	718	433.54	311,284.47
P4U-00001	Visio P2 Edu Sub Per User	398	170.00	67,661.05
77D-00110	Visual Studio Pro MSDN ALng LSA	121	441.54	53,426.78
MX3-00115	Visual Studio Ent MSDN ALng LSA	77	2,600.08	200,206.25
125-00110	Azure DevOps Server ALng LSA	06	260.76	1,564.59
126-00156	Azure DevOps Server CAL ALng LSA Device CAL	22	260.76	5,736.82
H22-00479	Project Server ALng LSA	04	313.59	1,254.37
7NQ-00302	SQL Server Standard Core ALng LSA 2L	294	2,655.07	780,590.99
7JQ-00341	SQL Server Enterprise Core ALng LSA 2L	121	10,181.85	1,232,003.79
QLU-00002	Defender Endpoint P2 Edu Sub Per User	870	194.65	169,344.89
6VC-01251	Win Remote Desktop Services CAL ALng LSA DCAL	1800	70.55	126,985.28
9GA-00006	CIS Suite Standard Core ALng LSA 2L	69	121.28	8,368.38
9EM-00562	Win Server Standard Core ALng LSA 2L	7025	50.35	353,743.37
9EN-00494	System Center Standard Core ALng LSA 2L	173	76.48	13,230.85
9GS-00495	CIS Suite Datacenter Core ALng LSA 2L	510	455.59	232,352.02
9EA-00039	Win Server DC Core ALng LSA 2L	2384	271.21	646,564.34
9EP-00037	System Center DC Core ALng LSA 2L	54	208.11	11,237.86
6QK-00001	Azure prepayment	1578	8,501.17	13,414,847.58
DGU-00003	D365 Sales Edu Sub Per User	178	3,034.80	540,194.29
SEK-00001	Power Apps Premium Edu Sub Per User	133	680.16	90,461.15
SFQ-00001	Power Automate Edu Sub Per User	163	510.01	83,131.29
MTN-00001	D365 Team Members Edu Sub Per User	02	258.40	516.81
PRY-00001	Dataverse Database Capacity AO Edu Sub	265	2,261.18	599,211.65
SFK-00001	Power Automate Flow Edu Sub Min 5 Licenses	23	3,400.35	78,208.04
1SM-00001	Power Automate Premium Edu Sub Per User	754	637.55	480,710.42
PSN-00001	Dataverse Log Capacity AO Edu Sub	102	565.33	57,663.59
EP2-04453	Entra Private Access Edu Sub Per User	150	84.93	12,739.06
YGB-00001	Copilot Studio Edu Sub (Messages)	08	9,350.89	74,807.10
SYT-00001	Copilot Studio Legacy USL Edu Sub Per User	05	-	-
8F9-00001	Power Automate Process Edu Sub	13	7,013.17	91,171.15
H5T-00003	Cert in Acad VL Fee Fund-MCP Cert Pack 30	03	19,369.02	58,107.05
WDZ-00001	Power Pages Auth Users T1 Edu Sub (100 User/Site/Mo)	01	9,350.89	9,350.89
1	Serviço Marketplace - SendGrid Plano Pro -700k	01	40,304.13	40,304.13
1	Serviço Marketplace - JasperReports Server - Instance B4MS - Standard	01	11,998.13	11,998.13
1	Serviço Marketplace - JasperReports Server - Instance D4V2 - General	01	55,138.19	55,138.19
			-	-
			Total R\$	44,524,244.80

Prazo de Pagamento: 30dd

Preço em:R\$

[X] Real

[] **Dólar Americano:** O valor constante na Nota Fiscal será convertido para reais na data do faturamento pelo Ptax do dia anterior (referência do Banco Central do Brasil) e acrescido de 2% (“Hedge”). **Apenas para CSP: Hedge não aplicável.**

[] **Dólar CSP:** O valor constante na Nota Fiscal será convertido pelo Ptax ao dia anterior ao dia 08 de cada mês.

Pagamento das Licenças:

- ☒ **A Vista**
- ☐ **3 Parcelas Anuais**
- ☐ **Outro:** _____

Total 1ª Parcela Ano 1	
Total 2ª Parcela Ano 2	
Total 3ª Parcela Ano 3	\$ 44,524,244.80
Total 3 anos	\$ 44,524,244.80

*Os valores só são válidos para a compra das quantidades totais descritas nesta proposta.

Apenas para EA e SCE - True Up: No prazo de 60 a 30 dias antes do aniversário do Contrato Microsoft, o Cliente deverá informar a Noventiq sobre a quantidade de desktop/usuários qualificados adquiridos nos últimos 12 meses ou usuários de serviços online ativados neste mesmo período. Caso não tenha adquirido microcomputadores (desktop/usuários qualificados) ou ativados novos usuários de serviços online ao longo deste período, a CONTRATANTE deverá informar a Microsoft através de formulário eletrônico próprio ou documento similar.

Novas contratações: A Noventiq não se responsabiliza por manter os preços ora propostos para novos produtos que eventualmente substituam àqueles descontinuados pela Microsoft, ficando a critério do Cliente solicitar uma nova proposta dos produtos atualizados.

OUTRAS CONDIÇÕES DA PROPOSTA

Prazo de Contratação:

- ☒ **3 anos a partir da data do Contrato Microsoft**
- ☐ **1 ano a partir da data do Contrato Microsoft**
- ☐ **Mensal**
- ☐ **Outro:** _____

*Ainda que, em alguns casos, se permita o pagamento parcelado de produtos/ serviços Microsoft, **não será possível cancelar as cobranças no curso do Contrato Microsoft ou o pagamento proporcional ao período usufruído.**

Contratos de 3 anos: Pagamento em até 21 dias do 1º faturamento. Os demais faturamentos serão realizados pela Noventiq em cada aniversário do contrato, sempre contra a apresentação da respectiva Nota Fiscal.

Overage Azure: Faturamento pela Noventiq com base no consumo excedente do mês antecedente, em até 15 dias úteis, sempre contra a apresentação da respectiva Nota Fiscal. Pagamento em até 21 dias do faturamento.

EAS e Demais Serviços: Faturamento pela Noventiq após a ativação das licenças contratadas pelo Cliente junto à Microsoft, em até 5 dias úteis, sempre contra a apresentação da respectiva Nota Fiscal. Pagamento em até 21 dias do faturamento.

Tributos: Os preços contemplam todos os tributos incidentes sobre as licenças nesta data. Caso suas alíquotas sofram alterações e/ou novos tributos passem a incidir sobre esta operação, o preço será reajustado automaticamente e de forma proporcional.

Atrasos no(s) Pagamento(s): Pagamento do valor em aberto corrigido monetariamente desde a data de vencimento até a data do efetivo pagamento pelo INPC/FIPE, acrescido de multa de 2% e de juros moratórios de 1% ao mês.

Transferência de Revenda: Caso o Cliente requeira à Microsoft a transferência do Contrato Microsoft outra revenda “Licensing Solution Partners – LSP”, o Cliente deverá pagar à Noventiq: (i) multa de 10% do valor total contratado; (ii) qualquer parcela e/ou débito aberto devido à Noventiq em 90 (noventa) dias da autorização expressa da Microsoft para a transferência do Contrato Microsoft a outra revenda; e (iii) qualquer parcela e/ou débito referente à reserva ou ao consumo extra de produtos.

Impossibilidade de Cessão: Esta proposta é destinada exclusivamente ao Cliente. As licenças contratadas não poderão ser transferidas a terceiros sem a prévia autorização da Noventiq e da Microsoft, ou utilizadas para operações de compartilhamento de tempo comercial (“time sharing”) ou de “bureau de serviço”.

Excedentes: Com o aceite desta proposta, o Cliente se compromete a pagar por eventuais licenças e/ou Serviços Online solicitados, reservados ou efetivamente consumidos pelo Cliente diretamente das ferramentas da Microsoft como excedente, ainda que não constassem nesta proposta.

Overage Azure: Conforme relatórios disponíveis no portal da Microsoft <https://ea.azure.com>, caso o Cliente consuma Compromisso Monetário acima do valor contratado, o valor correspondente ao consumo excedente deverá ser pago pelo Cliente à Noventiq. **Para que não restem dúvidas, caso o Cliente consuma um volume de dados superior ao originalmente contratado, deverá reportar e/ou pagar à Noventiq por este consumo adicional, nas mesmas condições e em preço proporcional ao do volume contratado.**

O processamento do seu pedido está condicionado ao aceite expresso desta proposta e de todas as suas condições, em conjunto com a assinatura dos termos da Microsoft.

São Paulo, 02 de August de 2026

Aceite - Proposta Comercial

Noventiq International Brasil Com. de Lic. de Software LTDA
CNPJ: 19.509.519/0001-28

Ass.: _____
Rafael Roubicek - CFO

SERVICO NACIONAL DE APRENDIZAGEM COMERCIAL SENAI
CNPJ: 03.709.814/0001-98

Ass.: _____
Claudia Valeria do Nascimento - Gerência de Desenvolvimento

Testemunhas

Ass.: _____
Nome:
CPF:

Ass.: _____
Nome:
CPF: